



VERTRIEBSMITARBEITER IM AUSSENDIENST (M/W) DESIGNMÖBEL REGION: NORD- UND OSTDEUTSCHLAND

Um eine weiterhin positive Entwicklung sicherzustellen, möchten wir unser Team verstärken und sind auf der Suche nach einem Vertriebsmitarbeiter, welcher mit direktem Bericht an unseren Sales Manager für Deutschland und Österreich, die Verantwortung für die Verkaufsentwicklung innerhalb des Design-Möbelhandels übernimmt. Die Gebietsgröße und -struktur erfolgt nach individueller Absprache.

Sie werden eng mit den bestehenden Händlern und Partnern zusammenarbeiten und darüber hinaus Partnerschaften mit neuen Händlern aufbauen.

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Verkauf und die Ergebnisse im Bereich Design-Möbelhandel
- Neue potentielle und exklusive Design-Möbelhändler akquirieren und in das Händlernetzwerk integrieren
- Beziehungen zu den Händlern aufbauen und weiterentwickeln
- Training und Ausbildung unserer Händler und Partner
- Verhandlungen mit den Entscheidungsträgern bei Partnern und Kunden führen
- Verkaufsförderung durch die Teilnahme an internationalen Messen
- Zur Weiterentwicklung der vorhandenen Marketing- und Verkaufsmaterialien beitragen

Ihr Profil

- Interesse für Mode und Design
- Gerne Erfahrung in der Möbel- oder Modebranche
- Betriebswirtschaftliche bzw. eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung und erste Vertriebserfahrung
- Sie arbeiten ergebnisorientiert und ausgeprägt daran, die Ihnen gestellten Ziele proaktiv umzusetzen
- Eine Tätigkeit mit Geschäftsreisen und Kundenbesuchen entspricht Ihren Vorstellungen
- Ihr Wohnort befindet sich idealerweise im Großraum Berlin oder Hamburg
- Die exakte Gebietsgröße und -Struktur erfolgt nach individueller Absprache

Wir bieten Ihnen

- Eine einzigartige und selbständige Tätigkeit innerhalb eines internationalen stetig wachsenden Unternehmens
- Einen inspirierenden Alltag mit vielseitigen Arbeitsaufgaben
- Strategien und Marktkonzepte für den deutschen Markt
- Ein motiviertes, erfahrenes und hilfsbereites Team, welches Ihnen jederzeit unterstützend zur Seite steht
- Eine attraktive Vergütung und erfolgsbezogene Bonusregelung
- Ein Firmenfahrzeug mit privater Nutzung

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Sollten Sie im Vorfeld Fragen haben, können Sie Wolfgang Hügler telefonisch unter Telefon (+49) 0151 7033 9253 erreichen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, welche Sie bitte per E-Mail an vertriebsmitarbeiter@softline.dk senden.

Lernen Sie uns auf der IMM in Köln kennen: 14. – 20. Januar 2019, Halle 2.2, Stand: C005.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

SOFTLINE A/S befindet sich in einer spannenden Entwicklung und momentan erweitern wir unsere Organisation. Mit innovativen und funktionellen Möbeln von bester Qualität, haben wir uns zu einer globalen Marke entwickelt. Unser modernes Design wird heute in mehr als 65 Ländern vertrieben. Wir arbeiten eng mit führenden Designern zusammen, die alle die Leidenschaft für Qualität und Kreativität teilen, welche SOFTLINE auszeichnet. Wir sind 60 enthusiastische Mitarbeiter in unserem Hauptsitz in Maribo - Dänemark, hier arbeiten wir mit Verkauf, Design, Produktentwicklung, Produktion und Logistik. SOFTLINE ist eine solide Firma im Wachstum – mit einer starken Vision und der Ambition die positive Entwicklung fortzusetzen. Besuchen Sie unsere Internetseite: www.softline.dk

**SOFT
LINE**

SOFTLINE A/S · Kidnækken 7 · 4930 Maribo · www.softline.dk